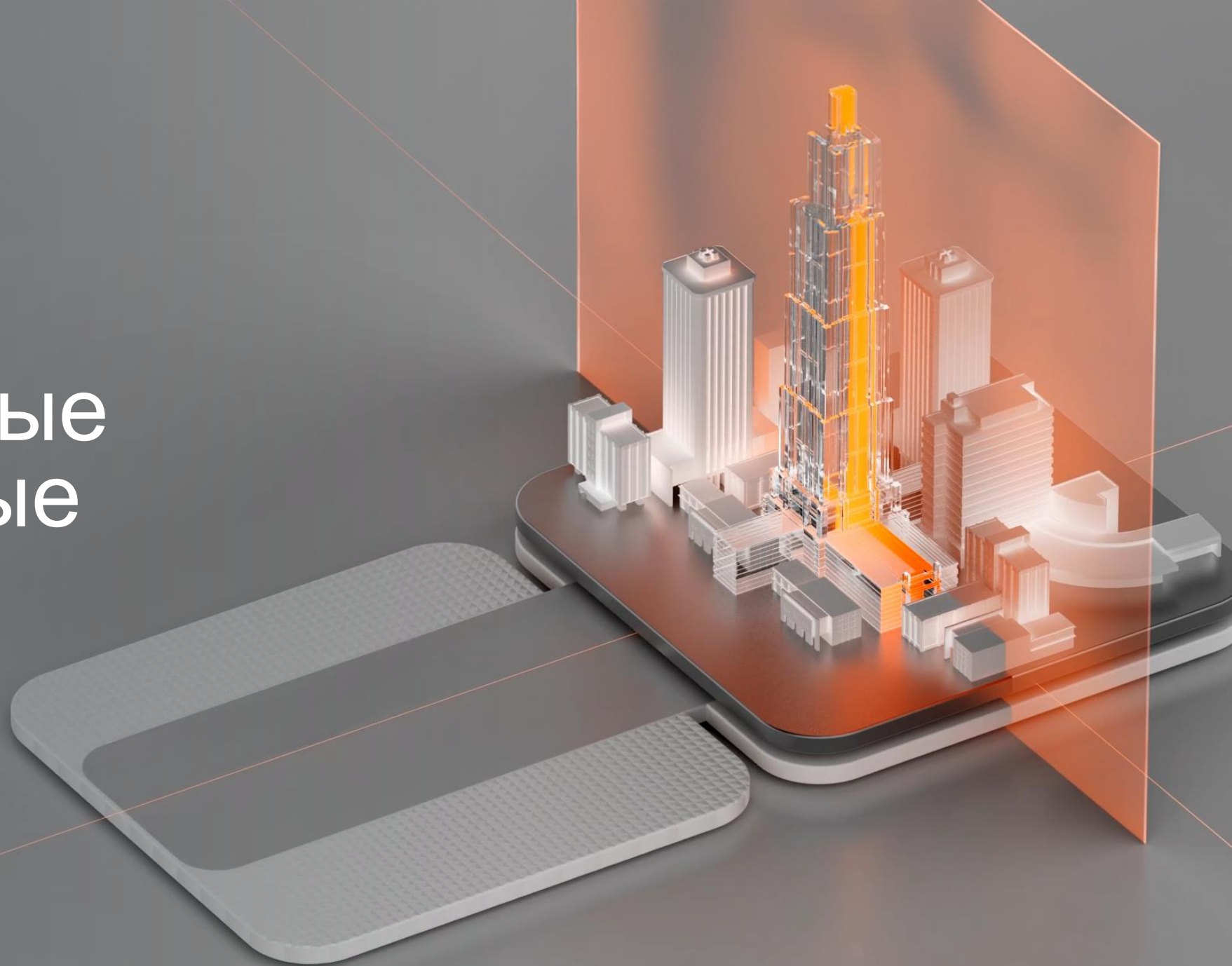


Операционные и финансовые результаты



Солар – бесспорный лидер на российском рынке сервисов ИБ

ВЕДУЩИЙ ИГРОК В ФУНДАМЕНТАЛЬНО ЗНАЧИМОМ СЕГМЕНТЕ РОССИЙСКОГО ИТ-РЫНКА

№1

Провайдер
сервисов ИБ в РФ

~2 500

Сотрудников

15%

СГТР рынка ИБ
в РФ 2024О-2030П

ВОСТРЕБОВАННОЕ КОМПЛЕКСНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ В СФЕРЕ ИБ

Сервисы
+
Продукты
+
Услуги

27

Решений
в портфеле

~1 000

Клиентов
под защитой

КОМБИНАЦИЯ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО РОСТА И РАСТУЩЕЙ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ

22,3 МЛРД
РУБ.

+53%
рост г/г

Выручка
в 2024 г.

5,4 МЛРД
РУБ.

+96%
рост г/г

OIBDA¹
в 2024 г.

24%

Рентабельность
OIBDA в 2024 г.



Источник: Б1, данные ГК «Солар»

¹ OIBDA – операционная прибыль за вычетом амортизационных отчислений и убытков от обесценения внеоборотных активов

Высокая степень киберугроз для российского бизнеса сохраняется в 2025 году



~800^{млн}



Кибератак зафиксировано на сайты российских компаний в 1 кв. 2025

x2

По сравнению с прошлым годом



x3

Выросло количество сложных атак год к году



27 +67% к прошлому году

Атак на одну организацию за 1 кв. 2025¹

Данные ГК «Солар»
¹ по компаниям нефтегазового сектора

Солар в 1 кв. 2025 усилил свои позиции на российском рынке ИБ

+34% ГОД К ГОДУ

Рост выручки до 3,1 млрд руб.
в 1 кв. 2025

+16% ГОД К ГОДУ

Рост числа сотрудников
до 2 502 человек¹

+33% ГОД К ГОДУ

Рост выручки направления
продуктов ИБ

+34% ГОД К ГОДУ

Рост выручки направления
сервисов ИБ

РАСШИРЕНИЕ ПОРТФЕЛЯ ИБ-РЕШЕНИЙ

- Запустили услугу «Архитектор комплексной кибербезопасности» с гарантией построения защищенной среды под ключ
- Анонсировали запуск образовательной платформы по кибербезу Solar Method

M&A

Приобрели долю в разработке
решений для управления событиями
ИБ (SIEM)

РЕЙТИНГИ

«Солар» признан лидером
коммерческого сегмента рынка
сервисов ИБ в России²

Источник: на основе управленческих данных в соответствии со стандартами МСФО

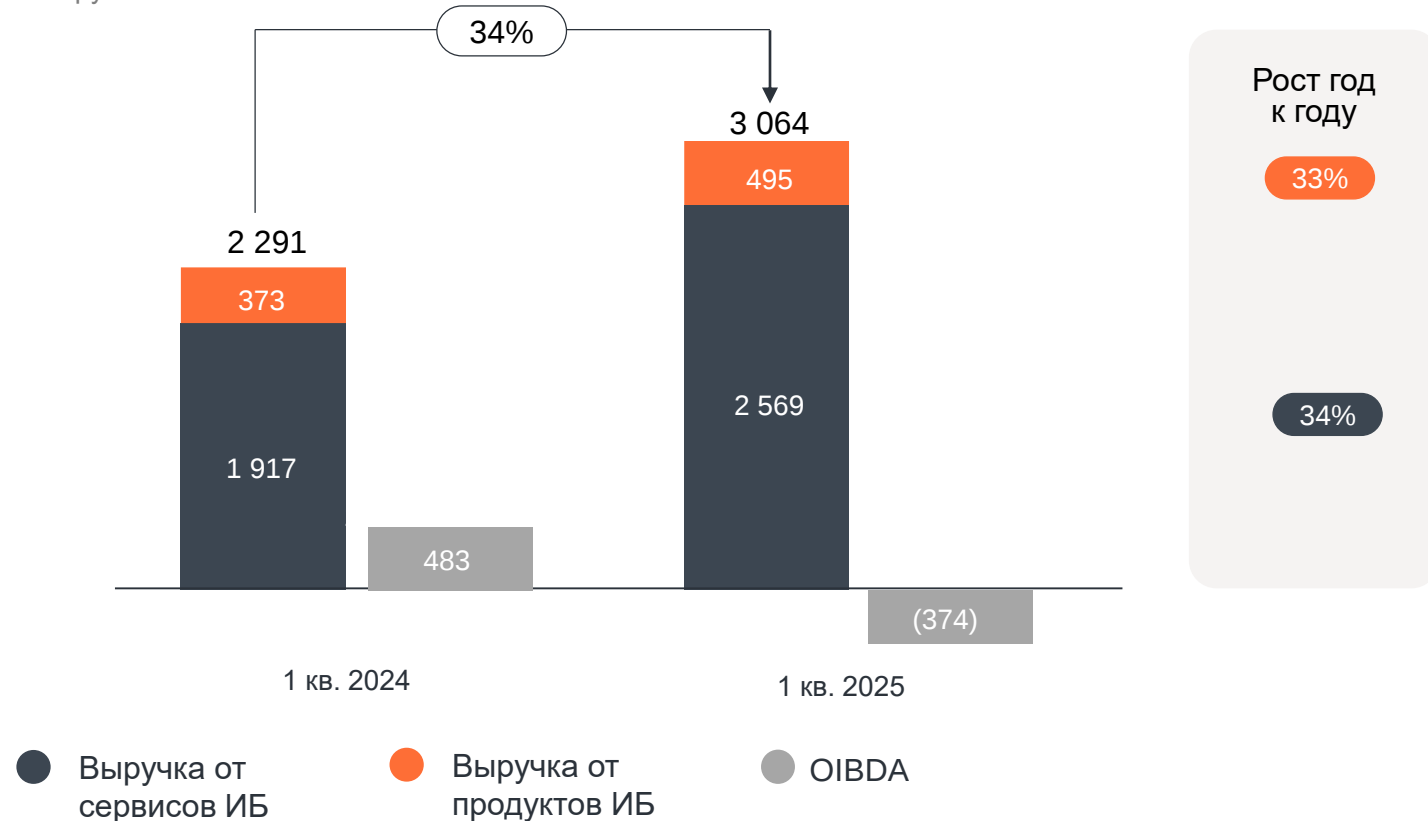
¹ На 31 марта 2025 по сравнению с 31 марта 2024

² По данным исследования Б1

Высокий темп роста выручки в 1 кв. 2025

Ключевые финансовые показатели

млн руб.



КЛЮЧЕВЫЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ в 1 кв. 2025:

Рост выручки на фоне привлечения новых клиентов, роста продаж сервисов и собственных продуктов ИБ

Динамика OIBDA отражает:

- сезонность поступления выручки, поступление которой увеличивается во втором полугодии, при более равномерном распределении расходов по году
- рост численности персонала на 16% до 2502 человек¹ в рамках стратегии



СОЛАР В РАМКАХ КОНСЕРВАТИВНОГО СЦЕНАРИЯ НА 2025 ГОД ПЛАНИРУЕТ СОХРАНИТЬ ДВУЗНАЧНЫЕ ТЕМПЫ РОСТА ВЫШЕ РЫНКА ИБ ПРИ УВЕЛИЧЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ БИЗНЕСА

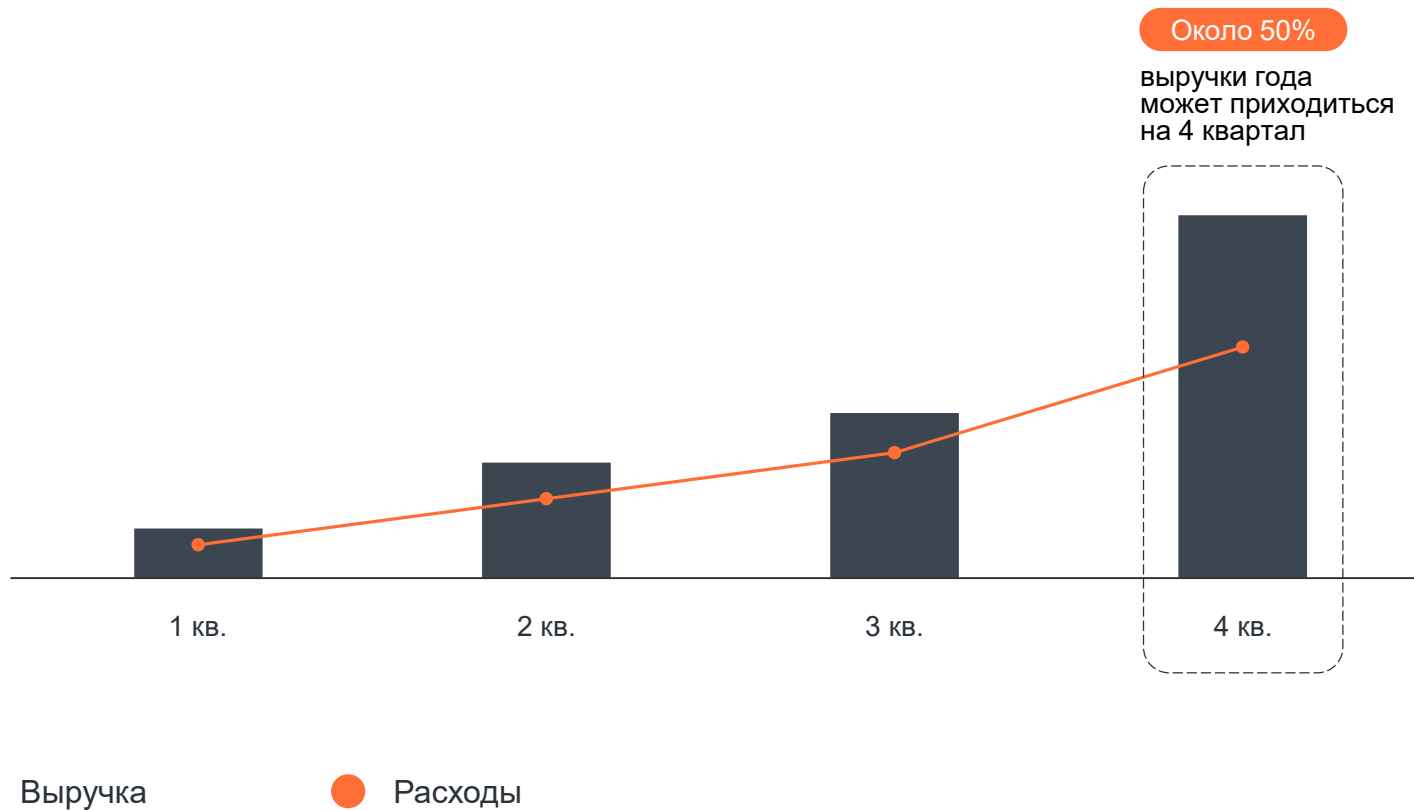
Источник: на основе управленческих данных в соответствии со стандартами МСФО

¹ На 31 марта 2025 по сравнению с 31 марта 2024

Сезонность выручки и влияние на рентабельность

Динамика выручки и расходов по кварталам

на примере 2024



Поступление большей части выручки приходится на второе полугодие, в то время как расходы распределены равномерно в течение года



Рентабельность бизнеса имеет тенденцию к существенному росту во втором полугодии



Группа стабильно наращивает долю рекуррентной выручки, что позволяет снижать влияние сезонности

СООБЩЕСТВА



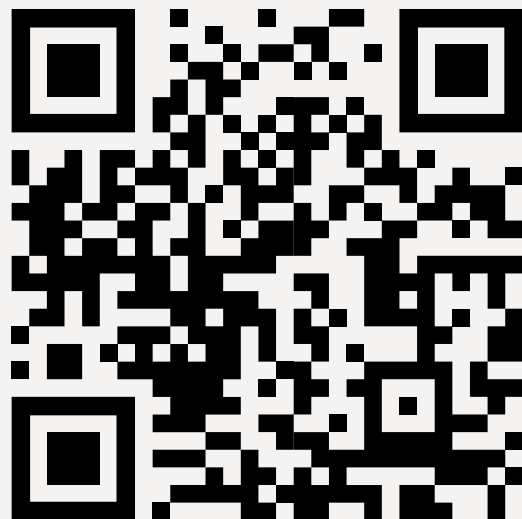
Telegram



Smart-Lab



БКС



КОНТАКТЫ

ir@rt-solar.ru

RT-SOLAR.RU

